



МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Бенефициент: „Анса Борима“ ООД
Номер на договор: BG16RFOP002-2.012-0009-C01

Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020, процедура BG16RFOP002-2.012 МИГ - Троян, Априлци, Угърчин „Подобряване производствения капацитет в МСП на територията на МИГ - Троян, Априлци, Угърчин“.

Съгласно чл. 50, ал. 1 от ЗУСЕСИФ за провеждане на процедура „Избор с публична покана“ за определяне на изпълнител с предмет:

„Предоставяне на услуги за разработване и въвеждане на Интегрирана софтуерна система за управление на бизнес процесите на „Анса Борима“ ООД – 1 бр.“

Всички оферти, които отговарят на обявените от Бенефициента условия, ще бъдат оценявани, съгласно предложена икономически най-изгодна оферта, която включва критерия **„Оптимално съотношение качество-цена“** при следните показатели за определяне на комплексна оценка:

Показател 1: Предложена цена

Показател 2: Условия на гаранционен сервиз

Показател 3: Допълнителни технически характеристики

Комплексната оценка (**КО**) на всеки участник се получава като сума от точките по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = П1 + П2 + П3$$

Офертата, получила най-висока комплексна оценка (**КО**), се класира на първо място.

Относителна тежест на показателите за определяне на комплексна оценка на офертата:

Показател – П (наименование)	Относително тегло	Максималн о възможен брой точки	Символно обозначение (точките по показателя)
1	2	3	4
1. Предложена цена – П1	30 % (0,30)	100	Тц
2. Условия на гаранционен сервиз – П2	10% (0,10)	100	Тг
3. Допълнителни технически характеристики – П3	60% (0,60)	100	Дтх

„Този документ е създаден по проект „Подкрепа за растеж на АНСА БОРИМА ООД чрез подобряване на качеството и насърчаване използването на ИКТ и услуги“ по договор BG16RFOP002-2.012-0009 с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от „Анса Борима“ ООД и при никакви обстоятелства не може да се приеме, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Управляващия орган“

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тежести на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

Указания за определяне на оценката по всеки показател:

Показател 1 – „Предложена цена” (П1) с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,30.

Максимален брой точки (100 т.) получава кандидатът, предложил най-ниска цена (в лева без ДДС). Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 100 \times \frac{Ц_{\min}}{Ц_n}, \text{ където :}$$

- “100” е максималният брой точки по показателя ;
- “ C_{\min} ” е най-ниската предложена цена ;
- “ C_n ” е цената на n-я участник.

Точките по първия показател на съответния участник се получават по следната формула:

$$П 1 = T_{ц} \times 0,30, \text{ където:}$$

- „0,30” е относителната тежест на показателя.

* *Забележка: закръглянето е до втори знак след десетичната запетая*

Показател 2 - „Условия на гаранционен сервис” (П2) с максимален брой точки 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,10.

Точките по показателя за всяка оферта се определят, като сума от точките, съгласно таблицата:

Условия на гаранционен сервис	Параметри	Точки
G1. Срок на гаранционно поддържане (месеци)	≥ 24 месеца и < 36 месеца	10
	≥ 36 месеца и < 48 месеца	30
	≥ 48 месеца и ≤ 60 месеца	50
G2. Изпълнителят да има интернет портал за обслужване на заявки от Бенефициента.	не	0
	да	50
Максимално възможни точки по показател „Условия на гаранционен сервис” $T_{Г} = G1 + G2$		100 т.

Забележка: Предложеният гаранционен срок не може да бъде по-малък от 24 месеца и да надвишава 60 месеца /посочени в образец за Оферта – част Техническо предложение/.

Точките по втория показател на съответния участник се получават по следната формула:

$$П 2 = T_{Г} \times 0,10, \text{ където:}$$

- „0,10” е относителната тежест на показателя

* *Забележка: закръглянето е до втори знак след десетичната запетая*

Показател 3 – „Допълнителни технически характеристики“ (ПЗ) с максимален брой точки 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,60

Максимален брой точки получава офертата, която има най-много **допълнителни технически характеристики**, съгласно определената точкова система в таблицата.

Предоставяне на услуги за разработване и въвеждане на Интегрирана софтуерна система за управление на бизнес процесите на „Анса Борима“ ООД – 1 бр.	Точки
Интегрирана софтуерна система за управление на бизнес процеси – 1 бр.	
Включена функционалност за управление на техническото обслужване и ремонтите с функция за планиране на ремонтите като част от календарното планиране на производството.	20
Отчитане чрез промишлените терминали в цеха на зареждането, преместването и свалянето на екипировката по машини.	20
Интерактивният графичен интерфейс за управление на клиентските поръчки и етапи за производство да може да предоставя функция за плъзгане (drag and drop) на фигурата на ордера между дни и цехове с автоматично отразяване на промяната в производствения график.	50
Системата за управление на бизнес процесите да включва СУБД Oracle или еквивалент и сървър на приложението на Oracle или еквивалент.	10
Максимално възможни точки по показател D_{TX}	100 т.

Точките по третия показател на съответния участник се получават по следната формула:

$P_3 = D_{TX} \times 0,60$, където:

➤ “0,60” е относителната тежест на показателя

* *Забележка: закръглянето е до втори знак след десетичната запетая*

Забележка: Комисията си запазва правото да изисква писмено представяне на допълнителни доказателства за обстоятелствата, посочени в офертата, които имат значение за формиране на оценките и класирането на офертите.